

"Your dedication is the key to Success"



Consultant Executive Search

"Sales driven commerciant met gevoel voor mensen en relaties"

Wij maken graag met je kennis als potentieel Consultant Executive Search bij Corbulo. Met meer dan 10 jaar ervaring in talent, executive search en interim management in de financiële niche, kom je werken bij een organisatie met een bewezen formule en succes. Corbulo kenmerkt zich door een professionele informele cultuur die de basis vormt voor een persoonlijke en pragmatische aanpak. Gewoon doen wat je zegt en samen ondernemen. Onze dedication aan onze relaties gaat ver. We werken voor ambitieuze financials en organisaties en bouwen een duurzame relatie met hen op. Hiervoor zoeken wij een ambitieuze consultant die graag onze collega wil worden.

Corbulo heeft kantoren in Noord-Holland en Zuid-Holland. De standplaats van de functie is ons kantoor te Zuid-Holland.

Functie omschrijving

Als Consultant Executive Search bij Corbulo bouw je op ambitieuze wijze aan een portefeuille van getalenteerde relaties op tot executive niveau met als doel een optimale klant tevredenheid te bewerkstelligen door de juiste mensen aan de juist opdrachtgevers te te verbinden. Dit doe je onder meer door het volgende:

- Je bouwt duurzame relaties op tot directieniveau en bent voortdurend op de hoogte van strategische en tactische bedrijfsvraagstukken die bij je klant (gaan) spelen;
- Voortdurend ben je op de hoogte wat er zich in de markt afspeelt en springt hier actief op in;
- Je bent als sparringpartner steeds op zoek naar de juiste oplossing voor vraagstukken van klanten en weet daarin de juiste commerciële vertaling te maken;
- Je acquireert opdrachten bij bestaande en nieuwe relaties;
- Uit een complex netwerk van talent en executives weet jij de meest getalenteerde financials te recruten, te valideren en te begeleiden in hun verdere carrière;
- Je ontwikkelt en onderhoudt een breed netwerk van Finance professionals;
- Je werkt nauw samen met ons research team in de search naar talent en executives;
- Je organiseert hoogwaardige bijeenkomsten als service naar onze relaties en bedenkt creatievewervingstrategieën;
- Je realiseert cross sellings met onze divisie Interim management;
- Met jouw ondernemende karakter zie je kansen en realiseert ze;
- Je wilt mee ondernemen door, naast je werkzaamheden als consultant, mee te bouwen aan onze organisatie op velerlei gebied.

Functie vereisten

- Je beschikt over een afgeronde academische opleiding;
- 5-10jaar jaar relevante (commerciële) werkervaring;
- Uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal;
- Affiniteit met finance is een pre maar geen must.

Profiel

- Energieke pro-actieve teamspeler met een resultaat gedreven houding;
- Je grondhouding is jezelf voortdurend te willen verbeteren;
- Klanten willen graag door jou geholpen worden, door jouw manier van benaderen: professioneel, gedreven, sociaal en klantvriendelijk;
- Je kunt goed luisteren en hebt een belangstellende houding waardoor je weet wat je klant wilt en wat er speelt.
- Dit weet je vervolgens feilloos te vertalen naar een oplossing en of advies;
- Je beschikt over een attitude om als sparringpartner op executive level te kunnen functioneren;
- Je beschikt over uitstekende communicatieve vaardigheden op directieniveau;
- Je hebt een commerciële drive en overtuigend ondernemerschap; je bent initiatiefrijk en inventief en in staat je eigen business te genereren;

Aanbod

Jouw ondernemerschap wordt beloond door een uitstekende beloning en bonusstructuur.

Interesse?

Ik zie met belangstelling uit naar je sollicitatie en maak graag met je kennis. Je kunt je sollicitatie richten aan Feddo Heintz, f.heintz@corbulo.net voor verdere informatie kun je contact opnemen via 0646390690.

Een assessment en pre-employment screening via CV-OK zal deel uit maken van de procedure. Op onze website www.corbulo.net vind je uitgebreide informatie over onze organisatie.

